



**electrosol**  
l'énergie évolue



**Star Unity**

Chauffage électrique

Solaire photovoltaïque - Chauffage électrique  
Câbles chauffants - Batterie de stockage  
Electromobilité

**50** ANS  
1970 - 2020

Electro-Sol SA ist seit 1970 auf dem Gebiet der elektrischen Heizung und seit 10 Jahren auf dem Gebiet der Solar-Photovoltaik, der Energiespeicherung und der Elektromobilität tätig. Durch die Übernahme eines Zürcher Unternehmens mit 75 Jahren Erfahrung konnten wir uns 2020 in der deutschsprachigen Schweiz etablieren. Um unsere Entwicklung in dieser Region der Schweiz zu unterstützen, suchen wir einen :

## **FILIALLEITER/IN (100%)**

Unser wachsendes Unternehmen sucht einen erfahrenen und ehrgeizigen Niederlassungsleiter, der alle Funktionen unserer Niederlassung in der deutschsprachigen Schweiz leitet, von der Einstellung von Mitarbeitern über die Verwaltung von Kundenbeziehungen bis hin zur Umsetzung von Geschäftsstrategien. Die Kandidaten müssen eine gute Kombination aus analytischen, technischen und kommunikativen Fähigkeiten besitzen sowie die Fähigkeit, sich an eine sich ständig verändernde Energielandschaft anzupassen. Der ideale Kandidat sollte begeistert sein, ein großartiges Team aufzubauen und gute Beziehungen zu neuen und bestehenden Kunden zu etablieren. Wir suchen vor allem natürliche Führungspersönlichkeiten, die wissen, was es braucht, um ein Team in einem neuen Geschäftsfeld zum Erfolg zu führen.

Ihre Aufgaben:

- Leitung aller operativen Aspekte, einschließlich Vertrieb, Kundendienst, Personalwesen, Verwaltung und Verkauf
- Beurteilung der lokalen Marktbedingungen und Identifizierung aktueller und potenzieller Verkaufschancen
- Entwicklung und Überwachung von Vertriebs- und Marketingstrategien
- Identifizieren Sie verbesserungswürdige Bereiche, schlagen Sie Korrekturmaßnahmen vor, um die Herausforderungen der Branche zu bewältigen und Wachstumschancen zu nutzen
- Austausch von Wissen mit der Firmenzentrale über effektive Praktiken, Wettbewerbsinformationen, Geschäftsmöglichkeiten und -bedürfnisse
- Probleme der Kunden- und Mitarbeiterzufriedenheit zeitnah bearbeiten
- Halten Sie sich über die Wettbewerbsbedingungen auf dem Markt auf dem Laufenden und erstellen Sie Berichte über Marktbewegungen und Marktdurchdringung
- Holen Sie das Beste aus den Mitarbeitern der Filiale heraus, indem Sie sicherstellen, dass sie geschult, gecoacht und motiviert sind
- Halten Sie hohe ethische Normen ein und befolgen Sie alle geltenden Vorschriften/Gesetze

Ihr Profil:

- Berufsausbildung im Bereich Elektrizität mit Zusatzausbildung in Betriebswirtschaft
- Ausgezeichnete Kenntnisse der deutsch-schweizerischen Elektrogeschäfte
- Mehrjährige Erfahrung in der Unternehmensführung
- Marktorientiert, um interne und externe Partnerschaften aufzubauen (hauptsächlich für das professionelle Netzwerk)
- Von echtem Unternehmergeist
- Deutsche Muttersprache, fließend in Schweizerdeutsch
- Französischkenntnisse sind ein großer Vorteil

Wir bieten:

- Die Arbeitsatmosphäre eines Familienunternehmens
- Das Management eines Unternehmensbereichs in einem wachsenden Markt
- Eine vielseitige Tätigkeit in einem dynamischen und schnell wachsenden Unternehmen
- Eine Arbeitsstelle in einem innovativen und zukunftssträchtigen Bereich der erneuerbaren Energien
- Kontinuierliche interne und externe Schulungen
- Direkter Kontakt mit unseren Kunden und Partnern

### **Per sofort oder nach Vereinbarung**

Möchten Sie aktiv an der Entwicklung und dem Erfolg unseres Unternehmens mitwirken? Dann bitten wir Sie, Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (Motivationsschreiben, Lebenslauf, Referenzen, Kopien Ihrer Arbeitszeugnisse und Diplome) ausschließlich per E-Mail an [christelle.bezencon@electrosol.ch](mailto:christelle.bezencon@electrosol.ch) zu senden.

L'Isle, 29. Juni 2021