

Webinar «Wie verkaufe ich erfolgreich in Zeiten von räumlicher Distanzierung?»

6. April 2020 | 8.30 – 12.30 Uhr

8. April 2020 | 14.00 – 18.00 Uhr

9. April 2020 | 8.30 – 12.30 Uhr

14. April 2020 | 8.30 – 12.30 Uhr

Dieses Webinar unterstützt Sie als Solarunternehmen in der Corona-Krise. Sie lernen ein digitales Gespräch zu führen – mit verschiedenen technischen Hilfsmitteln und einer angepassten Verkaufstechnik. Zudem werden Ihre individuellen Herausforderungen im Verkauf behandelt.

«Wie verkaufe ich erfolgreich in Zeiten von räumlicher Distanzierung?»

08.30 | 14 Uhr **Der digitale Auftritt: Grundlagen des digitalen Gesprächs, Unterstützung des Kunden, verschiedene Technologien und Kommunikationswege sowie Ausblick Digitalisierung**

Dr. Jörg Staudacher, Fachstellenleiter Sales & Distribution der HWZ Hochschule für Wirtschaft Zürich, Zürich

Ihre aktuellen Herausforderungen im Verkauf: Verkaufsgespräche und -techniken in Zeiten des Coronavirus

Michael Bullinger, Gründer und Standortleiter des Bullinger Instituts für Verhandlungsprozesse Zürich, Trainer und Berater Dozent der HWZ, Zürich

12.30 | 18 Uhr **Ende des Webinars**

Datum | Zeit

Das Webinar wird an folgenden vier Daten durchgeführt.

Montag, 6. April 2020 | 8.30 – 12.30 Uhr

Mittwoch, 8. April 2020 | 14.00 – 18.00 Uhr

Donnerstag, 9. April 2020 | 8.30 – 12.30 Uhr

Dienstag, 14. April 2020 | 08.30 – 12.30 Uhr

Webinar

Video-Konferenz mit Microsoft Teams. Der Link zum Meeting wird Ihnen mit der Teilnahmebestätigung zugestellt.

Preis

Kostenlos für Swissolar-Mitglieder, CHF 465 für Nicht-Mitglieder

Teilnehmerzahl

Es können max. 15 Teilnehmende pro Webinar teilnehmen, um einen bestmöglichen Nutzen für Ihre individuelle Situation zu garantieren.

Anmeldung

<https://www.swissolar.ch/webinar-online-verkauf>

Da die Teilnehmerzahl beschränkt ist, melden Sie sich am besten noch heute an und geben wenn möglich ein Alternativdatum an.