|  |
| --- |
| Nous croyons qu’une entreprise ambitieuse et responsable est portée par des collaborateurs qui adhèrent pleinement à ses valeurs et à sa culture. L’environnement fait partie de vos préoccupations ? Vous pensez que l’action individuelle et collective peut avoir un impact positif sur notre société ? Vous êtes enthousiaste, créatif et orienté solutions ? **Bienvenue dans une entreprise dont vous êtes le créateur, le talent et la source d’énergie.** **Romande Energie Services SA** conseille et accompagne nos clients particuliers et professionnels pour leur apporter des solutions énergétiques efficientes et innovantes. Afin de rejoindre notre équipe du service Chauffage à distance basée à Préverenges, nous sommes à la recherche d’un   |
| **Commercial Chauffage à distance & Photovoltaïque – 80-100% (f/h)** |
|

|  |  |
| --- | --- |
| **Profil*** Formation de base technique ou dans le domaine de la vente.
* Expérience confirmée dans un poste similaire.
* Très bonnes connaissances du domaine du chauffage et/ou photovoltaïque.
* Connaissances des outils informatiques SIG et CRM un réel atout.
* Forte autonomie, proactivité et esprit d’entrepreneur tout en sachant travailler en équipe.
* Orientation clients, entregent et aisance relationnelle.
* Faculté à trouver des solutions personnalisées.
* Sens de l’organisation et des priorités.
* Flexibilité, mobilité géographique et disponibilité.

**Postulation jusqu’au 31 août 2023****Entrée en fonction** de suite ou à convenir | **Responsabilités*** Analyser les opportunités sur les réseaux existants et les développements futurs.
* Suivre les mises à l’enquête.
* Démarcher de nouveaux clients éligibles à un raccordement sur nos réseaux de chauffage à distance.
* Rédiger des offres et les suivre.
* Assurer la promotion de nos prestations dans un domaine en plein essor et en ligne avec nos objectifs environnementaux.
* Planifier et suivre les travaux de raccordement jusqu’à la mise en service auprès du client.
* S’assurer du suivi et de la satisfaction de notre clientèle.
 |
|  |

 |